

Trådløs n-standard endelig godkendt

Det tog omkring syv år, fra producenterne af trådløst netværksudstyr første gang satte sig sammen for at diskutere sig frem til standarderne for den ny, hurtigere n-standard, til trådløse netværk, men forleden kom så den endelige verificering.

Alle, der har ventet med at udskifte deres langsomme udstyr med den første b-standard og den efterfølgende g-standard, kan nu med ro i sindet kigge efter nyt, idet de mange routere og modtagere m.v., der sælges med tilføjelsen »draft 2.0« på pakken, skulle leve op til specifikationerne i den endeligt vedtagne standard. pmc

Ny mobil fra Windows

Knap to måneder efter offentliggørelsen af en strategisk alliance med den finske mobiltelefonproducent Microsoft og få uger før den ventede lancering af det ny pc-styresystem Windows 7 slår den amerikanske softwarekoncern fast, at den ikke har opgivet at sikre sig et fodfæste i den mobile verden.

Markeringen sker med lanceringen af Windows Mobile 6.5, der ifølge Microsoft vil knytte pc, telefon og internet tættere sammen, end det er sket tidligere.

Opdateringen af styresystemet vil bl.a. gøre det lettere at synkronisere oplysninger mellem telefonen og en internetbaseret tjeneste, så telefonens indhold lettere vil kunne gendannes, hvis telefonen forsvinder, og brugeren skal i gang med en ny.

Samtidig lancerer Microsoft onlinebutikken Windows Market Place, der fra begyndelsen vil rumme flere hundrede applikationer lige fra Facebook til Michelin Guiden – et initiativ der ikke kan undgå at lede tanker hen på Apples App Store og de efterligninger, der hidtil er dukket op. pmc

Tysk advarsel mod Iphone

Den vedvarende fokus – eller »hype« - omkring Apples Iphone har gjort den til en så stor »must have«-gadget for mange forretningsfolk, at de – hvis ikke arbejdspladsen tilbyder den i sit udvalg af personaletelefoner – selv anskaffer en model. Og da rigtig mange lægger deres virksomhedsfortrolige oplysninger over på telefonen, uden at skænke sædvanlige sikkerhedsforanstaltninger ved mobiltelefoner store tanker, går den udbredte brug af Iphone hen og bliver et veritabelt sikkerhedshul i de faste procedurer, mange virksomheder efterhånden har oparbejdet også på mobilområdet.

IT-sikkerhedsfirmaet DeviceLock råber vagt i gevær efter, at analysevirksomheden Strategy Analytics har regnet sig frem til, at salget af Iphone i Tyskland har rundet den første million, og at langt hovedparten af køberne er private kunder, der for en stor dels vedkommende siger, at de i et vist omfang også bruger telefonen erhvervsomt. pmc

Dansk e-læring til Harvard

Den danske softwarevirksomhed Elearningforce har fået det blå stempel for sin software til elektronisk baseret undervisning i kraft af en aftale med John F. Kennedy School of Government, der hører under det velestimerede amerikanske Harvard universitet.

Det drejer sig om systemet Sharepoint Learning Management System (LMS), der, som navnet antyder, bygger på Microsofts platform til informationsudveksling og videndeling, Sharepoint.

Ud over den grundlæggende undervisningssoftware skal Elearningforce også levere specialfremstillet software, der kan komplementere LMS'et.

Kontrakten med Harvard Kennedy School gælder i mindst fem år og bliver suppleret af Elearningforces forfatterværktøjer til Microsofts kontorprogrammer Word og Powerpoint. pmc

5,8 millioner nye

Vækstpotentialet i IT-branchen og beslægtede brancher er enormt og kan være en dynamo i genopretningen af økonomien

■ IT-vækst

AF PETER MØLLER CHRISTENSEN

5,8 mio. nye job i løbet af de næste fire år lyder af rigtig meget. Men det er det tal, som IT-analysevirksomheden IDC er nået frem til, at informationsteknologien vil skabe af nye job på verdensplan – eller rettere i de 52 lande, som er omfattet af IDC's undersøgelse. Og selv om 52 lande kun udgør en

fjerdedel af alverdens lande, så understreger IDC, at de dækker 98 pct. af de globale IT-investeringer i år.

Den ventede høje vækst i antallet af IT-relaterede job svarer til en årlig vækst på 3 pct. fra de nuværende 35,6 millioner IT-arbejdspladser og vil dermed være betydeligt mere end det generelle estimat for væksten i antallet af arbejdspladser.

Zoomet ned på danske tal viser IDC's prognose, at IT-branchen i Danmark gen-

nemsnitligt vil vokse med 2,3 pct. om året frem til 2013, mens BNP målt som gennemsnit slet ikke ventes at vokse. Det sidste skyldes, at det fald i bruttonationalproduktet, som 2009 efter al sandsynlighed vil slutte med, først vil være udlignet i 2013.

Hvad angår investeringer på området, lyder den danske prognose fra IDC, at det især er på softwareområdet, at virksomhederne vil placere deres penge i løbet af de kommende fire år. Således vurderer IDC, at investeringerne i software vil stige med gennemsnitligt 4,8 pct. om året over de kommende fire år, mens den generelle vækst i investeringer på IT-området ventes at blive 3,3 pct. om året frem til 2013. Softwareområdet udgør

dog stadig en mindre del af de samlede årlige investeringer på IT-området, idet det nu udgør 21 pct. af de samlede investeringer. Omvendt viser IDC-analysen, at hele 67 pct. af de danske IT-arbejdspladser på den ene eller den anden måde er forbundet med udvikling, distribution eller servicering af software.

Milliarderne ruller

I alt ventes investeringerne i IT i Danmark i år at udgøre 59 mia. kr., et tal der, ifølge IDC, vil stige til 67 mia. kr. i 2013.

Samlet set ventes 400 nye IT-virksomheder at skyde frem i løbet af de næste fire år, hvilket oversat til nye arbejdspladser lyder på ca. 10.000.



Softwaretest i skyen

Erik Hechmann, Tieto, og Lars Bang (th), IBM, har indgået en aftale, der skal bringe IBM's testfaciliteter ud i skyen. Foto: Torben Nielsen

BØRSEN DIGITAL

REDAKTION:
BO SCHRIVER
digital@borsen.dk
TELEFON: 7242 3037

job i IT

For den overordnede samfundsøkonomi ventes IT-relaterede aktiviteter i år i alt at bidrage med 62 mia. kr. i form af skat.

Som initiativtager til analysen har den amerikanske softwarekoncern ikke uventet været stærkt interesseret i, hvilken effekt, Microsofts tilstedeværelse har på det samlede IT-billede, og hvilke andel, Microsofts og dets partners aktiviteter udgør.

Her viser IDC-analysen, at af de ca. 151.000 personer, der i dag er beskæftiget i IT-sektoren i Danmark, arbejder de 56.000, eller 37 pct., hos Microsoft eller er beskæftiget med Microsoft-relaterede opgaver hos én af softwarekoncernens ca. 3500 danske partnervirksomheder. Det er det Micro-

soft selv ynder, at betegne som sit økosystem.

Et punkt i analysen, som man er specielt stolt af hos den danske del af Microsoft, er det, der viser, at hver gang, Microsoft omsætter for 1 krone, omsætter selskabets danske partnervirksomheder for 9 kroner.

Investeringer her

»Dermed bliver den myte gennemhullet, som siger, at den udbredte brug af Microsofts produkter samtidig betyder, at IT-investeringer bliver sendt ud af landet til det store amerikanske softwarefirma,« fremhæver Microsoft Danmarks adm. direktør, Jørgen Bardenfleth til dagbladet Børsen.

Samtidig fremhæver han, at fordelingen mellem hvor

stor en del af omsætningen i det samlede Microsoft-økosystem Microsoft selv står for, og hvor meget der går til de danske partnere, er blevet rykket en del siden den forrige tilsvarende undersøgelse.

»Dengang var det 7 kr. hos partnerne for hver gang Microsoft solgte for én krone, og dermed står de danske partnere i dag endnu stærkere end de gjorde tidligere,« tilføjer Bardenfleth og understreger, at den udvikling kun glæder ham.

»Microsoft har siden sin etablering været bygget på et tæt samarbejde med en række partnere, og det forretningsgrundlag holder vi stadig fast ved,« siger Microsoft-direktøren.

peter.møller.christense@borsen.dk

hvervsliv,« siger Erik Hechmann.

På den måde tage IBM og Tieto fat på et nyt kapitel i de senere års stigende antal bud på IT-ydelser, der kan leveres efter behov – »as a Service« – hvor den enkelte virksomhed ikke behøver at binde en masse kapital i anskaffelse af udstyr og software, men kort og godt kan trække testapplikationerne ned fra skyen i hvad der er endnu en variant af »cloud computing« i form af »Test as a Service«.

Nyt område

»Vi har erfaringerne med at gøre software tilgængeligt som en service, man kan benytte og betale fra gang til gang, og IBM har en bred portefølje af applikationer til testformål, så på den baggrund har vi set det som et naturligt og oplagt nyt forretningsområde at etablere dette samarbejde,« siger Tieto-direktøren.

Hos IBM ser salgsdirektør i softwaredivisionen, Lars Bang, også frem til samarbejdet.

»Muligheden for, at også

mindre og mellemstore virksomheder kan benytte sig af vores testapplikationer, åbner for et helt nyt forretningsområde for os,« siger Lars Bang, der dog ikke har nogle formulerede forventninger om det økonomiske potentiale i samarbejdet.

Samarbejdet mellem Tieto og IBM om softwaretest henvender sig først og fremmest til de virksomheder, der i sidste ende skal benytte noget nyudviklet software, hvad enten de selv har udviklet det eller en virksomhed skal have testet en installation, som f.eks. et IT-konsulentfirma har hjulpet med at få kørt ind.

I første omgang omhandler aftalen kun det danske marked, som de to parter finder velegnet på grund af den danske erhvervsstruktur med mange mindre og mellemstore virksomheder. Hvad tiden så kommer til at byde på internationalt plan vil for en stor dels vedkommende komme til at afhænge af de danske erfaringer, fortæller Erik Hechmann og Lars Bang.

pech@borsen.dk

KOMMENTAR

Excel ud af økonomifunktionen



AF LARS SANDER MATJEKA
marketing- og kommunikationsdirektør,
SAS Institute A/S

Excel ud af økonomifunktionen. For nylig skrev en uafhængig tænketank sammensat af økonomichefer fra staten denne klare melding sammen med 10 opfordringer til fremtidens økonomichefer i staten. Overskriften stod i et kapitel kaldet »frigør ressourcer til strategisk økonomistyring«. Pointen er, at økonomifunktionen skal basere sig på IT- og rapporteringsløsninger, men det skal være smartere løsninger end regneark.

Synspunktet er meget validt, og det peger både længere ud end den statslige arena og økonomifunktionen. Professionen – i dette tilfælde økonomifolkene – skal netop stå for en IT-anvendelse, der hæver sig langt over de helt tværgående værktøjer til personlig produktivitet. Økonomistyring skal i stedet være funderet i ledelse og organisation, og det betyder, at rapportering, effektmåling og overvågning af nøgleindikatorer skal ske systematisk og automatisk. Økonomicheferne i staten peger på, at regnearksløsninger giver spild af tid, afhængighed af enkeltpersoner og risiko for fejl. De foreslår en kritisk gennemgang og afskaffelse af »håndholdte« regnearksløsninger.

Parallellen til IT-funktionen er for mig at se helt klar. De statslige økonomi-

chefer vil gerne gøre op med en regneark-Tarzan, der svinger sig rundt i en skov af regneark. På samme måde var IT-afdelingen i sin spæde barndom præget af den nørdede troldmand, som alle ringede til for at få lagkagen af hardware, operativsystem, netværk, database og program til at spille sammen. I dag findes denne persontype knap nok i helpdesk-funktionen, for næsten alle store organisationer vælger skarp standardisering for at undgå nedbrud og anden dårlig trivsel i IT-installationen. Denne professionalisering giver dagens IT-chef mulighed for at bruge alle sine vågne timer på at tænke i forbedret understøttelse af forretningen (og hvis du ikke har en IT-chef som synger med på denne melodi, så har du et problem!).

På økonomiområdet betyder et »farvel til Excel« samtidig et »goddag til IT-støttet økonomistyring«. Der bliver altså mindre brug for økonomifolk, der kan tælle kaffebønner og skrive en total i en kassekladde (jeg mener regneark!). Der bliver brug for økonomifolk, som er vidensleverandører og sparringspartnere for andre ledere og beslutningstagere i organisationen.

Når denne nye økonomichef slår sig sammen med en moderne IT-chef, så opnår virksomheden, at beslutninger bliver taget af de fagligt rigtige mennesker og at beslutningerne er understøttet af fakta om den økonomiske konsekvens. Det begynder pludselig at ligne effektiv økonomistyring, som gør en forskel. Når vi ydermere er i stand til at få viden om den økonomiske effekt i tide – og få den helt ud til den faktiske beslutningstager – så begynder ledelsesbarometret at lyse grønt. Og samtidig er der ikke længere grund til at acceptere hverken regneark-Tarzan eller hans bønnetællende kumpan. Excel ud af økonomifunktionen!

Software

AF PETER MØLLER
CHRISTENSEN

»Hvis det her ikke bliver en tocifret millionforretning inden for et par år, bliver jeg skuffet.«

Ordene kommer fra Eric Hechmann, adm. direktør for det finske IT-selskab Tietos danske afdeling og er møntet på et splinternyt samarbejde med IT-servicegiganten IBM.

Samarbejdet, der bliver lanceret i dag i forbindelse med IBM's softwaredag i Øksnehallen i København, handler om test af software og om at gøre IBM's store udbud på området tilgængeligt for langt flere end de meget store virksomheder, der traditionelt har økonomiske muskler til selv at anskaffe den slags.

»Typisk er det kun de helt store virksomheder, der selv køber software i denne kategori, men vi vil gøre testfaciliteterne tilgængelige også for mindre og mellemstore virksomheder, som jo er den type virksomheder, der dominerer dansk er-

optimentor



Bliv klar til Microsoft Office 2010!

Skal I skifte IT platform? Med Optimentor får I unik rådgivning og udvikling samt undervisning i Office pakken - med landets højest certificerede konsulenter. Vi tager hånd om opgaven før, under og efter processen og garanterer, at I kommer sikkert i mål. Med Optimentor bliver I klar til fremgang - og til Microsoft Office 2010!

www.optimentor.com

Fyld kassen hurtigt med dine kundefordringer

PayEx FAKTURASERVICE™ – den mest komplette løsning til virksomheder der vil vokse og fokusere på sin kerneforretning. Udover finansiering og bedre likviditet hjælper vi dig med alt fra faktura til inkasso. Vi gør det vi er bedst til, og du får mulighed for at drive din virksomhed mere effektivt.

I langt de fleste virksomheder er store beløb bundet i udestående kundefordringer. Med PayEx Fakturaservice™ kan du hurtigt få forbedret likviditeten og samtidig effektiviseret dine regnskabsrutiner.

Fakturering, og ikke mindst opfølgning på indbetalingerne, tager lang tid. Du har sikkert oplevet, at flere af dine kunder ikke betaler, når de skal.

Med PayEx Fakturaservice™ er problemet ude af verden. Vi tager os af alt, fra udsendelse til opfølgning på fakturaerne, og gør det på en sådan måde, at det ikke går ud over dine kunderelationer.

Kontakt os på tlf. 33 12 10 30 eller via www.payex.dk

VI ER EKSPERTER PÅ BETALINGER. Mellem virksomheder. Mellem mennesker. Mellem mennesker og virksomheder.

PayEx
EXPERTS IN PAYMENTS